



Sales Development Representative

Description du poste

Fort de son succès, Gambit accélère son développement et est à la recherche de plusieurs « Business Developers » talentueux pour rejoindre son équipe de vente.

Commercial(e) dans l'âme, tu souhaites monter rapidement en compétence et évoluer dans un environnement dynamique ? Tu rêves de rejoindre une équipe jeune et motivée ? L'univers start-up te passionne ? Tu aimes être challengé(e) ?

Alors ce poste est pour toi !

Ta mission consistera à soutenir la force de vente dans la prise de RDV qui contribuera à la croissance de l'entreprise. Tu travailleras au sein du bureau Liégeois, composé d'une soixantaine de collaborateurs.

Tâches

- Identifier de nouvelles opportunités commerciales dans plusieurs pays préalablement ciblés
- Elaborer et exécuter un plan d'actions commerciales avec des messages adaptés à chacun des segments
- Prospecter les clients potentiels afin d'éveiller leur intérêt, obtenir des rendez-vous, identifier les besoins, les process de décision et les décideurs clefs dans cette chaîne
- Assister aux conférences et grands évènements de l'industrie
- Se tenir au fait des évolutions du secteur financier dans les pays ciblés

Connaissances, compétences et aptitudes requises

Formation et expérience

- Titulaire d'une formation supérieure financière, de préférence avec un diplôme niveau Master en finance, sciences économiques, sciences de gestion...

Compétences spécialisées

- Affinités avérées avec les applications digitales et/ou les technologies de l'information
- Être orienté solution pour comprendre et traduire les besoins clients en une solution



À Propos

Gambit Financial Solutions est un expert européen en matière de conseil en investissement, de gestion des risques et d'optimisation de portefeuille. Elle a été créée comme une spin-off de HEC-Liège (Ecole de Gestion de l'Université de Liège).

Tout en gardant des liens étroits avec HEC comme moteur de ses efforts de R&D, Gambit a évolué pour devenir une société commerciale à part entière. Elle a développé une clientèle internationale et a mis en œuvre ses solutions digitales auprès de diverses institutions financières reconnues en Belgique, au Luxembourg, en France, en Suisse et au-delà. Chacune de ses solutions s'est appuyée sur une solide expertise en informatique et en



- Maîtrise du pack Microsoft Office

Compétences non techniques

- Esprit d'équipe
- Âme de chasseur
- Déterminé(e), goût du challenge
- Résilient(e) et force de proposition/proactif
- Attirance pour l'esprit entrepreneurial et l'enthousiasme d'une FinTech en plein développement

Communication

- Français, néerlandais et anglais : lu, écrit et parlé
- Excellentes capacités d'expression orale et rédactionnelle

Offre

- Travailler dans un esprit FinTech inspirant : Une équipe dévouée vous attend pour les rejoindre afin de challenger les règles établies et de créer un nouvel environnement financier qui serait plus simple et plus transparent pour tous
- Une culture axée sur les personnes : Chez Gambit, nous vous demanderons simplement d'être passionné par votre travail et d'aimer partager votre expertise.

Plus d'informations

Localisation

36 Rue de Mulhouse, 4020 Liège

Contact

Intéressé(e)? Contact:

shahira.kola@gambit-finance.com

 +32 4 279 88 00